



金融机构主动上门送“活水” 点亮嘉兴实业发展路

■ 晚报记者 孔嘉敏 通讯员 毛佳斌 龚萱 漫画 张利昌

嘉兴是制造大市，也是民营经济最活跃的地区之一。然而，无论是智能工厂建设中的大额固定资产投资，还是原材料价格波动下的短期资金缺口，抑或是科创小微企业缺乏抵押物的融资痛点，都可能成为企业发展的“拦路虎”。面对这些难题，嘉兴金融机构没有坐等企业上门，而是主动下沉、靠前服务。

在这片制造热土上，金融之力正与产业之需紧紧握手，一则则温暖的故事不断上演。



▶▶ 2000万元信贷“助攻”，银座箱包登上世界杯舞台 ◀◀

2026美加墨世界杯已然拉开帷幕，来自平湖的浙江银座箱包作为本届赛事中国区箱包独家授权代理商，携全套世界杯主题箱包产品亮相全球赛场，成为首个登上世界杯舞台的中国箱包品牌。这份亮眼成绩单的背后，离不开嘉兴银行平湖支行持续精准的金融支持，以高效信贷服务为企业智造转型、IP布局、全球赛事合作保驾护航。

深耕箱包行业35年的银座箱包是国内拉杆箱包行业高新技术企业，旗下全资子公司

浙江银湖箱包承接集团全部生产业务。企业斥资4.5亿元打造大型旅行箱智能工厂，大量采购智能设备、布局自动化产线，大额固定资产投资一度挤压企业日常经营现金流，原材料采购、新品量产出现资金缺口。

2023年，嘉兴银行平湖支行主动上门对接，精准研判银座箱包发展前景与项目价值，快速定制综合金融方案，仅用两周时间，高效落地1000万元流动资金无抵押贷款及1000万元票据业务，及时补齐企业周

转资金，解了企业的燃眉之急。多年来，该行持续深化银企合作，以稳定、持续的金融供给，支撑银座箱包数字化改造、IP研发与海外市场拓展。

依托金融活水加持，银座箱包全面推进智造升级。车间AGV机器人、自动化机械臂全线运转，产线30分钟即可切换不同型号产品，人力成本大幅下降，产品合格率稳定在99.8%以上。企业告别单纯代工模式，提前布局IP联名赛道，先后携手三丽鸥、航

海王、哆啦A梦等十余个“顶流”IP，搭建起设计、生产、全渠道运营一体化体系。

当前，银湖箱包智能工厂项目稳步建设，未来将独立拓展外部客户，进一步释放产能。嘉兴银行平湖支行将持续立足平湖箱包特色产业集群，坚守服务实体经济初心，持续加大先进制造、外贸企业金融投放力度，以便捷高效、贴合实体需求的综合金融服务，助力更多“浙江制造”走出国门、登上国际顶级舞台，实现银企双向共赢。

▶▶ 800万元信用贷款“抢跑”，羊绒科创企业赢得先机 ◀◀

桐乡濮院这座享有“中国羊毛羊绒服装第一镇”美誉的产业重镇，不仅是国内产业规模最大、集聚度最高、产业链最完备的毛衫针织服装生产基地与集散中心，更以年产超7亿件毛衣、交易额突破千亿元的亮眼成绩，持续领跑行业。

近年来，濮院镇通过精准施策、优化服务，为万千企业打造了扎根成长的沃土，助力产业集群实现跨越式发展，浙江某羊绒制品有限公司便是其中之一。据了解，该企业是当地深耕羊绒制品研发、生产的国

家高新技术企业，凭借技术创新与过硬品质，在行业内站稳脚跟，是濮院羊绒产业集群中极具创新活力的科创力量。在企业扩产备货关键节点，却因流动资金缺口面临发展考验。“羊绒收购受羊毛生长周期影响，由于羊绒价格大涨、北方牧民都是用现金结账，资金这块我们现在很难。”企业负责人说。

了解企业困难后，工行桐乡濮院支行第一时间主动上门走访，详细摸清企业经营状况、技术实力、专利成果及核心融资需

求，定制融资方案，高效推进贷款审批、投放全流程，及时为企业发放足额信用贷款。这笔800万元的资金如同“及时雨”，在原料价格大幅上涨前，助力企业成功采购到充足的原材料，为企业后续扩大生产、技术迭代、抢占市场赢得了宝贵先机。

“关键时刻，还是工行靠得住！主动上门送政策、解难题，资金到位又快又准，帮我们渡过难关。”企业负责人感慨道。从被动等待求助到主动靠前服务，从传统信贷思维到科创专属方案，工行桐乡濮院支行

始终坚守金融为民初心，以专业服务暖心，以金融活水赋能，精准滴灌科创小微企业，用实际行动破解科创企业融资难、融资慢问题。

在贷款政策助力下，工行桐乡濮院支行普惠贷款余额突破20亿元，成为浙江工行系统内首家普惠贷款超20亿元的集镇网点，创下新纪录！后续，工行桐乡濮院支行将继续立足濮院毛衫产业特色，主动深挖产业链需求，创新特色融资产品，以更优质的金融服务助推当地经济高质量发展。

▶▶ 500万元“科创e贷”纾困，经编专精特新企业稳住阵脚 ◀◀

在海盐县于城工业园区，一家深耕经编纺织全链条的科创企业，正经历着成长的阵痛。

该企业是园区内优质科创小微企业，也是中信银行合作十余年的老朋友。在中信银行持续的金融赋能与陪伴支持下，企业经营稳步提质、规模不断壮大，2025年成功获评国家高新技术企业、省级专精特新中小企业。企业深耕经编纺织全链条，产品广泛应用于服装、汽车、家纺等领域，年产值超3亿元，业务辐射长三角及海外市场，目前正处于产能扩张、订单增量的关键成长期。

化纤行业原料采购具有集中度高、现款全款结算的特点，特别是今年受国际油价上涨传导影响，化纤原材料价格持续走高，该企业单次囤货采购资金需求超2000万元，资金占用量大、周转压力极大。同时，由于议价能力弱、库存对冲机制不完善，受本轮原材料价格波动影响，短期流动资金缺口急剧扩大，满负荷生产节奏受到冲击，企业的发展遭遇瓶颈。

在了解到企业的金融需求后，中信银行打破传统被动授信模式，主动下沉园区，上门走访调研，全面摸排企业经营状况、订单回款、科创实力及信用资质，精准对接企

业紧急融资需求。

针对科创企业轻资产、无抵押、需求急、周转快的融资痛点，中信银行精准匹配专精特新专属信贷产品“科创e贷”。该产品依托大数据智能风控体系，整合企业纳税信用、研发能力、经营流水、征信记录等多维度数据，实现纯信用、全线上、随借随还，有效破解了科技型小微企业“轻资产融资难、办贷效率低”的行业堵点。

为保障该经编企业生产经营连续稳定，及时抓住原材料阶段性低价，中信银行嘉兴分行为其开通科创企业绿色通道，全面压缩审批时限，仅用半个月便完成

全流程授信，以最优惠的利率为企业落地500万元纯信用贷款。企业可线上自助完成提款、还款操作，高效补足原材料采购资金缺口，顺利稳住生产线运转，助力企业平稳渡过行业周期波动难关。

这不过是中信银行嘉兴分行深耕普惠金融的一个缩影，该行立足嘉兴民营经济活跃、科创企业集聚的特色优势，聚焦化纤纺织、高端制造等重点产业链，以“科创e贷”为抓手，用一次次主动上门的走访、一个个量身定制的方案，打通银企之间的信息壁垒，让金融活水真正流进实体经济的毛细血管。