



王荣很喜欢海盐的环境,在这里为鸚鵡和自己建起了一个家。

# “鸟爸爸”把爱好“孵”成事业

记者 孟多多 摄影报道

海盐县望海街道青莲寺村,八间农房改建的鸚鵡养殖基地里,叽叽喳喳的鸟鸣声此起彼伏。28岁的王荣穿着沾满饲料的衣服,正小心翼翼地一只只刚孵化的桃脸牡丹鸚鵡幼鸟移到保温箱。“你看它眼睛还没睁开,已经会张嘴要吃的了。”他轻声说,像在介绍一个新生儿。

2024年初,这个福建小伙将养殖基地迁至海盐。朋友告诉他这里有空置农房时,他几乎没犹豫。“东南西北都方便。”他说的不只是交通,更是一种生活节奏的重新选择。

20岁那年,王荣从福建来到浙江,第一站是杭州。咖啡店咖啡师,做了四年;服装销售,干过一阵;宠物店,也开过。每份工作都像杯咖啡,初尝新鲜,久了就变成流水线上的重复。“工作节奏太快了,感觉自己像个零件。”他回忆那段日子,眼神有些游离。

迷茫期持续了大半年。王荣没找工作,在出租屋里发呆。他查遍资料,发现目前国内个人可自由养殖的鸚鵡有虎皮鸚鵡、桃脸牡丹鸚鵡、鸡尾鸚鵡(玄凤鸚鵡)这3种。“不如回去养鸚鵡。”这个念头冒出来时,他自己都吓了一跳。福建老家只养了一两只当宠物,真要当成事业?但冷门,也意味着机会。

早上七点,王荣准时出现,先喂一轮粮食,换一遍

水,挨个观察状态。下午三四点再查一次。繁育期最忙,要记录每个笼的产蛋数、受精率,适时调换配对。“养殖技术不难,但特别耗时间耗精力。”

直播间的灯光亮起。王荣对着镜头,展示着一只只鸚鵡,弹幕就刷过一片“太治愈了”。五六个小时的直播,他从不催促下单,只是展示鸚鵡手心、撒娇的模样。去年销售额约50万元,这份成绩单,连他自己都意外。

“鸚鵡不该只是关在笼子里的观赏宠物。”王荣常把这句话挂嘴边。他正和上海、苏州的咖啡店谈合作,想打造鸚鵡主题体验空间。曾经的咖啡师经历突然有了新用处——他知道什么样的环境能让客人坐下来,和一只鸚鵡安静相处。

问他为什么选海盐,他说这里让他想起福建老家,但又不完全一样。如今他的鸚鵡卖往各地花鸟市场,也通过直播间飞进年轻人的公寓。

暮色四合,王荣关上最后一间鸟舍的灯。身后的夜色里,藏着一颗颗毛茸茸的、有温度的心跳。“现在的生活,就像鸟站在手上,”他顿了顿,伸出食指比画着,“你得稳,它才安心;它安心了,你就觉得一切都值了。”这个曾经迷茫的年轻人,终于在远离故乡的地方,为自己和一群会飞的伙伴,建起了一个踏实的家。



早上七点,王荣准时出现,先喂一轮粮食、换一遍水,挨个观察鸚鵡状态。



村里就有健身房,王荣的健身需求得到了满足。



王荣认为,鸚鵡不该只是关在笼子里的观赏宠物。



直播间里,鸚鵡的模样吸引着人们前来选购。



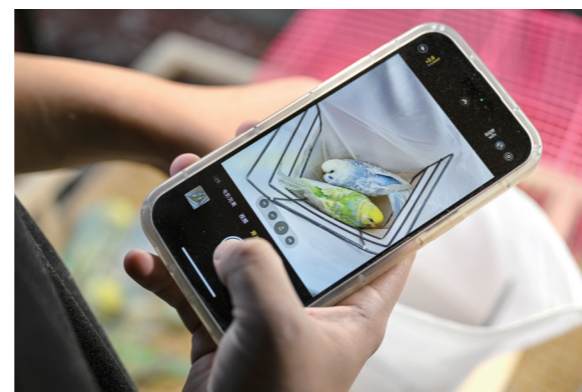
王荣对着镜头,展示着一只只鸚鵡。



王荣正在打理笼中的鸚鵡。



王荣的手被鸚鵡啄伤是常有的事。



发货前,王荣都会拍下视频,和客户核对。



王荣展示着鸚鵡新产下的鸟蛋。



王荣认真检查鸚鵡的状态。

浙江新闻专栏 视觉 1+1